



# FRANQUICIAS DE CHORIZOS en COLOMBIA

MARCA DEL GRUPO EMPRESARIAL BACATÁ COLOMBIA SAS

## Grupo empresarial Bacatá sas

El grupo Empresarial Bacatá nace en el 2017 con su primer empresa Helados Bacatá Ice Cream Rolls, para el 2022 contamos con más de 78 franquiciados a nivel nacional, para el año 2018 nace la segunda empresa Bacatá Pets, enfocada en el consumo masivo fabricando y distribuyendo helados para mascotas, en el año 2021 Nace Digital Glowing, tercer empresa enfocada en marketing digital e impresos. Para el año 2023 le daremos la bienvenida a Maria Chorizos un producto enfocado al consumo rápido, eficaz y sobre todo de calidad con su propuesta PICK AND GO.



Nuestro slogan de crecimiento empresarial se basa en un 10 % de inspiración y un 90 % de transpiración. Siempre hemos dicho que los sueños son para cumplirlos.

## ¿Que es Maria Chorizos ?

### PRODUCTO DE ALTO CONSUMO

Derivados cárnicos

Esta clase de productos, se posiciona en Colombia como uno de los derivados cárnicos de mayor consumo por su economía y rapidez al momento de la compra.

### SOMOS LA PRIMER FRANQUICIA

Llevamos al público un producto de calidad a bajo costo PICK AND GO.

El volumen de ventas a nivel nacional, nos permitirá entrar cada día al mercado con un producto económico y de calidad certificada.

### CONFIANZA PARA EL CLIENTE

Es mejor comprar a una marca reconocida.

Gracias a la trayectoria como grupo empresarial, logramos controlar estándares de calidad y servicio para el cliente final.

### UBICACIÓN

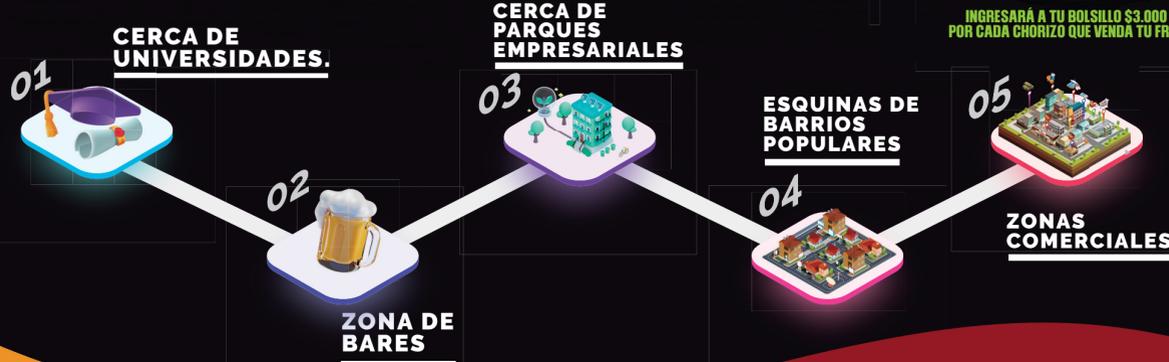
Bajos costos de arrendamiento.

Solo se requiere un espacio de 2.5 m x 4 metros con gas para poder desarrollar el modelo Pick & Go. No manejamos espacios para atención en mesa, es un producto para consumir y continuar su camino.

## 1 ¿DONDE UBICAR TU FRANQUICIA? Deja volar tu imaginación



INGRESARÁ A TU BOLSILLO \$3.000 LIBRES POR CADA CHORIZO QUE VENDAS TU FRANQUICIA



## REQUERIMIENTOS DEL LOCAL

### 2



Área: 2.5 mts de frente x 4 mts de fondo recomendada como Mínimo 10 metros cuadrados. Punto de gas certificado. Punto hídrico y desagüe. Nosotros nos encargamos de Todo el montaje y puesta en Marcha.

### 3

## FLUJO DE CAJA PROYECTADO

Valores proyectados PyG

**PUNTO DE EQUILIBRIO**  
\$5.580.000 SOLO VENDIENDO 31 CHORIZOS AL DÍA

SI SE VENDEN 100 CHORIZOS AL DÍA  
**\$5.155.000 UTILIDAD NETA**

**RETORNO DE INVERSIÓN**  
ENTRE 9 A 12 MESES

**01 VENTAS \$18.000.000**  
(solamente vendiendo 100 chorizos al día)

**02 GASTOS**

Personal: \$2.000.000 (2 personas)  
Arriendo máx: \$1.500.000  
Servicio gas: \$170.000  
Servicio luz: \$120.000  
Servicio agua: \$50.000  
Servicio internet: \$35.000  
**TOTAL: \$3.845.000**

**03 VENTAS \$18.000.000** (100 CHORIZOS DIARIOS)  
- GASTOS FIJOS: \$3.845.000  
- INSUMOS: \$9.000.000  
**UTILIDAD NETA: \$5.155.000**

**Insumos 50% de las ventas**

## 4 VALORIZACIÓN



VALOR DE LA FRANQUICIA TODO INCLUIDO (PLANOS DE ARQUITECTURA, OBRA CIVIL, MOBILIARIO, EQUIPOS, ASISTENCIA EN JURIDICA Y CONTABLE)

CADA 5 FRANQUICIAS AUMENTA DEL 10 AL 15%

**Valor Actual de la Franquicia \$46.000.000**  
Libre de Regalías, sin pagos mensuales.

TE AYUDAMOS A ENCONTRAR LA MEJOR UBICACIÓN PARA TU FRANQUICIA

**SEPARACIÓN DE LA FRANQUICIA con el 50%**  
El otro 50% se cancela 20 días antes de la inauguración



**PROYECCIÓN VALOR DE LA FRANQUICIA DICIEMBRE 2023 \$98.000.000**  
Se proyecta cerrar el 2023 con más de 30 puntos de venta.

## PASOS PARA ADQUIRIR UNA FRANQUICIA



CONTACTO 316 867 3764  
WWW.MARIACHORIZOS.COM

1) Verificación de documentos y antecedentes.

2) Firma de promesa de compra venta

3) Separación con el 50% del valor de la franquicia, el otro 50% se cancela 20 días antes de iniciar operaciones.

4) habilitación de usuarios, plataformas de domicilios, y capacitación virtual.

5) Visita al local en la ciudad donde se instalará la franquicia, acompañado del equipo técnico

6) El franquiciado cuenta con 3 días de capacitación y acompañamiento en la ciudad donde será instalada la franquicia.

MARCA DEL GRUPO EMPRESARIAL BACATÁ COLOMBIA SAS